

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№ п.п.** | **Вопрос** | **Ваш ответ** |
| 1 | **Наименование юридического лица (полное)** |  |
| 2 | **ИНН** |  |
| 3 | **Адрес офиса** |  |
| 4 | **Сегменты рынка** программного обеспечения, на которых выручка от деятельности Вашей компании более 30% от всей выручки вашей компании |  |
| 5 | **Количество сотрудников**, которое Вы можете обучить для консультирования при продаже IT ПО «Норматив-теплосеть» |  |
| 6 | **Какие комплементарные товары**, продукты или услуги вашей компании могли бы быть Вами предложены к IT ПО «Норматив-теплосеть»? |  |
| 7 | **В каких регионах РФ** компанией наиболее активно ведутся продажи |  |
| 8 | Работает ли Ваша компания **за рубежом** |  |
| 9 | Есть ли у вас возможность оказывать собственными силами **техническую поддержку** программного продукта пользователям, которым вы непосредственно продали IT ПО «Норматив-теплосеть» |  |
| 10 | Выберите предпочтительный **способ сотрудничества** |  |
| 10.1. | Разовая покупка 1-10 неисключительных прав на IT ПО «Норматив-теплосеть» |  |
| 10.2. | Разовая покупка 10-20 неисключительных прав на IT ПО «Норматив-теплосеть» |  |
| 10.3. | Разовая покупка 20-100 неисключительных прав на IT ПО «Норматив-теплосеть» |  |
| 10.4. | Постоянные покупки (ежемесячно) неисключительных прав на IT ПО «Норматив-теплосеть» |  |
| 10.5. | Поиск покупателей неисключительных прав на IT ПО «Норматив-теплосеть» за вознаграждение |  |
| 11 | **Самые эффективные способы работы с клиентами**, с помощью которых наши компании могут сотрудничать с максимальной прибылью |  |
| 12 | **Есть ли у вас интерес к разработке** собственных программных модулей, совместимых с IT ПО «Норматив-теплосеть», расширений, утилит и др.? |  |

Граница листа.pngФИО, должность, сотовый телефон, городской телефон, емаил лица, заполнившего анкету

**г. Смоленск, 2021 год**